

Документ подписан простой электронной подписью
Информация о владельце:
ФИО: Саидов Заурбек Асланбекович
Должность: Ректор
Дата подписания: 30.06.2026 15:36:04
Уникальный программный ключ:
2e8339f3ca5e6a5b4531845a12d1bb5d1821f0ab

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ФГБОУ ВО "Чеченский государственный университет им. А.А. Кадырова"
Институт экономики и финансов

УТВЕРЖДАЮ

План одобрен Ученым советом вуза

Протокол № 4 от 05.07.2026

РАБОЧИЙ УЧЕБНЫЙ ПЛАН

Проректор по учебной работе _____ Ярычев Н.У.
" " _____ 20__ г.

по программе бакалавриата

38.03.06

38.03.06 Торговое дело

Профиль: Организация и управление бизнесом в сфере торговли
Кафедра: Экономическая теория и предпринимательство
Факультет: Институт экономики и финансов

Квалификация: <u>бакалавр</u>
Программа подготовки: <u>академический бакалавриат</u>
Форма обучения: <u>Очно-заочная</u>
Срок получения образования: <u>5л</u>

Год начала подготовки (по учебному плану) 2026
Учебный год 2026-2027
Образовательный стандарт (ФГОС) № 963 от 12.08.2020

Код	Области профессиональной деятельности и (или) сферы профессиональной деятельности. Профессиональные стандарты
08	ФИНАНСЫ И ЭКОНОМИКА (в сферах...)
08.026	СПЕЦИАЛИСТ В СФЕРЕ ЗАКУПОК
08.039	СПЕЦИАЛИСТ ПО ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ
08.040	СПЕЦИАЛИСТ ПО ПРОГНОЗИРОВАНИЮ И ЭКСПЕРТИЗЕ ЦЕН НА ТОВАРЫ, РАБОТЫ И УСЛУГИ

Основной	Типы задач профессиональной деятельности
+	организационно-управленческий
-	аналитический
-	научно-исследовательский
-	расчетно-экономический

ПланСвод Учебный план бакалавриата 'УП Торговое дело ОЗФО _2026.plk', код направления 38.03.06, профиль : Организация и управление бизнесом в сфере торговли, год начала подгот

-	-	-	Форма контроля				з.е.		Итого акад.часов							Курс 1		Курс 2		Курс 3		Курс 4		Курс 5	
			Экза мен	Зачет	Зачет с оц.	КР	Экспер тное	Факт	Экспер тное	По плану	Конт. раб.	Ауд.	СР	Конт роль	Пр. подгот	Семест	Семест	Семест	Семест	Семест	Семест	Семест	Семест	Семест	Семест
																з.е.	з.е.	з.е.	з.е.	з.е.	з.е.	з.е.	з.е.	з.е.	з.е.
+	Б1.В.07	Биржевое дело		9			3	3	108	108	36	36	72											3	
+	Б1.В.08	Предпринимательство и предпринимательские проекты	5				5	5	180	180	34	34	110	36					5						
+	Б1.В.09	Внешнеэкономическая деятельность организации	8				3	3	108	108	51	51	30	27									3		
+	Б1.В.10	Бизнес-планирование		7			3	3	108	108	34	34	74									3			
+	Б1.В.11	Таможенно-тарифное регулирование ВЭД		А			6	6	216	216	40	40	176											6	
+	Б1.В.12	Международная торговля		5			2	2	72	72	34	34	38						2						
+	Б1.В.13	Инструменты SMM-маркетинга	8				3	3	108	108	30	30	42	36									3		
+	Б1.В.14	Налоги и налогообложение		6			3	3	108	108	51	51	57							3					
+	Б1.В.15	Бухгалтерский учет и отчетность: торговля и склад в 1С	7	6			7	7	252	252	85	85	131	36							3	4			
+	Б1.В.16	Мировая экономика и международные экономические отношения		4			2	2	72	72	68	68	4					2							
+	Б1.В.17	Экономика предприятий (организаций)		4			3	3	108	108	51	51	57					3							
+	Б1.В.18	Организация, технология и проектирование торговых предприятий	9				5	5	180	180	68	68	76	36										5	
+	Б1.В.19	Маркетинг	4	3			8	8	288	288	119	119	133	36				3	5						
+	Б1.В.ДВ.01	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.01		А			3	3	108	108	30	30	78											3	
+	Б1.В.ДВ.01.01	Страхование		А			3	3	108	108	30	30	78											3	
-	Б1.В.ДВ.01.02	Страховые и актуарные расчеты		А			3	3	108	108	30	30	78											3	
+	Б1.В.ДВ.02	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.02	7				4	4	144	144	34	34	74	36								4			
+	Б1.В.ДВ.02.01	Интернет-маркетинг	7				4	4	144	144	34	34	74	36								4			
-	Б1.В.ДВ.02.02	Маркетинг в глобальных сетях	7				4	4	144	144	34	34	74	36								4			
+	Б1.В.ДВ.03	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.03	А				5	5	180	180	30	30	114	36										5	
+	Б1.В.ДВ.03.01	Логистика сервисного обслуживания	А				5	5	180	180	30	30	114	36										5	
-	Б1.В.ДВ.03.02	Управление цепями поставок	А				5	5	180	180	30	30	114	36										5	
+	Б1.В.ДВ.04	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.04	9				5	5	180	180	68	68	76	36										5	
+	Б1.В.ДВ.04.01	Маркетинговые исследования	9				5	5	180	180	68	68	76	36										5	
-	Б1.В.ДВ.04.02	Послепродажное обслуживание	9				5	5	180	180	68	68	76	36										5	
+	Б1.В.ДВ.05	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.05	5				5	5	180	180	34	34	110	36					5						
+	Б1.В.ДВ.05.01	Поведение потребителя	5				5	5	180	180	34	34	110	36					5						
-	Б1.В.ДВ.05.02	Бренд-маркетинг	5				5	5	180	180	34	34	110	36					5						
+	Б1.В.ДВ.06	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.06	8				3	3	108	108	68	68	40										3		
+	Б1.В.ДВ.06.01	Стандартизация, метрология и подтверждение соответствия		8			3	3	108	108	68	68	40										3		
-	Б1.В.ДВ.06.02	Рекламно-выставочное дело		8			3	3	108	108	68	68	40										3		
+	Б1.В.ДВ.07	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.07	6				3	3	108	108	68	68	40								3				
+	Б1.В.ДВ.07.01	Основы предпринимательства в Исламе		6			3	3	108	108	68	68	40								3				
-	Б1.В.ДВ.07.02	Исламская экономика		6			3	3	108	108	68	68	40								3				
+	Б1.В.ДВ.08	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.08	6				6	6	216	216	51	51	129	36							6				
+	Б1.В.ДВ.08.01	Торгово-закупочная деятельность		6			6	6	216	216	51	51	129	36							6				
-	Б1.В.ДВ.08.02	Конфликт интересов в сфере государственных и муниципальных закупок		6			6	6	216	216	51	51	129	36							6				
Блок 2.Практика							22	22	792	792	2	2	754	36				4		6				6	
Обязательная часть							4	4	144	144				144					4						
+	Б2.О.01	Учебная практика			2		4	4	144	144				144					4						
+	Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика			2		4	4	144	144				144					4						

-	-	-	Форма контроля				з.е.		Итого акад.часов							Курс 1		Курс 2		Курс 3		Курс 4		Курс 5	
			Экза мен	Зачет	Зачет с оц.	КР	Экспер тное	Факт	Экспер тное	По плану	Конт. раб.	Ауд.	СР	Конт роль	Пр. подгот	з.е.	з.е.	з.е.	з.е.	з.е.	з.е.	з.е.	з.е.	з.е.	з.е.
Считать в плане	Индекс	Наименование																							
Часть, формируемая участниками образовательных отношений							18	18	648	648	2	2	610	36					6		6				6
+	Б2.В.01	Производственная практика			46А			18	18	648	648	2	2	610	36					6		6			6
+	Б2.В.01.01(П)	Торгово-экономическая практика			4			6	6	216	216			216						6					
+	Б2.В.01.02(П)	Торгово-технологическая практика			6			6	6	216	216			216							6				
+	Б2.В.01.03(Пд)	Преддипломная практика			А			6	6	216	216	2	2	178	36										6
Блок 3.Государственная итоговая аттестация							9	9	324	324	22	22	230	72											9
+	Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	А					3	3	108	108	2	2	70	36										3
+	Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	А					6	6	216	216	20	20	160	36										6
ФТД.Факультативные дисциплины							4	4	144	144	102	102	42					2				2			
+	ФТД.01	Цифровые финансовые технологии в бизнесе		2				2	2	72	72	68	68	4			2								
+	ФТД.02	Менеджмент в торговле		6				2	2	72	72	34	34	38							2				

-	-	-	Форма контроля				з.е.		-	Итого акад.часов									
			Экза мен	Зачет	Зачет с оц.	КР	Экспер тное	Факт		Часов в з.е.	Экспер тное	По плану	Конт. раб.	СР	Конт роль				
Считать в плане	Индекс	Наименование																	
Блок 1.Дисциплины (модули)									209	209		7852	7852	2974	4005	873			
Обязательная часть									86	86		3424	3424	1429	1617	378			
+	Б1.О.01	Иностранный язык	4	123				9	9	36	324	324	68	220	36				
+	Б1.О.02	История России	1					4	4	36	144	144	34	74	36				
+	Б1.О.03	Экономическая теория	2	1				8	8	36	288	288	136	98	54				
+	Б1.О.04	Математический анализ		1				2	2	36	72	72	51	21					
+	Б1.О.05	Философия	3					4	4	36	144	144	34	56	54				
+	Б1.О.06	Математические методы в экономике		3				3	3	36	108	108	34	74					
+	Б1.О.07	Информатика и информационные технологии в профессиональной деятельности		2				2	2	36	72	72	51	21					
+	Б1.О.08	Статистика		5				2	2	36	72	72	51	21					
+	Б1.О.09	Финансы, денежное обращение, кредит		4				3	3	36	108	108	51	57					
+	Б1.О.10	Деловые коммуникации и техника ведения переговоров в бизнесе	А					7	7	36	252	252	30	186	36				
+	Б1.О.11	Торговое дело	4					4	4	36	144	144	68	40	36				
+	Б1.О.12	Основы права	1					6	6	36	216	216	34	146	36				
+	Б1.О.13	Основы предпринимательства	3					5	5	36	180	180	68	58	54				
+	Б1.О.14	Безопасность жизнедеятельности		2				3	3	36	108	108	51	57					
+	Б1.О.15	Основы военной подготовки		3				3	3	36	108	108	34	74					
+	Б1.О.16	Физическая культура и спорт		2				2	2	36	72	72	34	38					
+	Б1.О.17	Русский язык и культура речи		3				3	3	36	108	108	17	91					
+	Б1.О.18	Обучение служением		1				2	2	36	72	72	34	38					
+	Б1.О.19	Общая социальная психология		2				2	2	36	72	72	68	4					
+	Б1.О.20	Чеченский язык		1				2	2	36	72	72	17	55					
+	Б1.О.21	История народов Чечни	1					4	4	36	144	144	34	74	36				
+	Б1.О.22	Чеченская традиционная культура и этика		1				3	3	36	108	108	34	74					
+	Б1.О.23	Основы российской государственности		2				3	3	36	108	108	68	40					
+	Б1.О.ДВ.01	Элективные дисциплины (модули) по физической культуре и спорту		6							328	328	328						
+	Б1.О.ДВ.01.01	Волейбол		6							328	328	328						
-	Б1.О.ДВ.01.02	Баскетбол		6							328	328	328						
-	Б1.О.ДВ.01.03	Плавание		6							328	328	328						
-	Б1.О.ДВ.01.04	Настольный теннис		6							328	328	328						
-	Б1.О.ДВ.01.05	Общая физическая подготовка		6							328	328	328						
-	Б1.О.ДВ.01.06	Вольная борьба		6							328	328	328						
-	Б1.О.ДВ.01.07	Футбол		6							328	328	328						
Часть, формируемая участниками образовательных отношений									123	123		4428	4428	1545	2388	495			
+	Б1.В.01	Коммерческое товароведение товаров однородных групп	7	56		7		10	10	36	360	360	153	171	36				
+	Б1.В.02	Организация защиты прав потребителей		8				3	3	36	108	108	51	57					
+	Б1.В.03	Блокчейн в торговле и управление цепями поставок		5				3	3	36	108	108	34	74					
+	Б1.В.04	Брендинг и рекламная деятельность в торговом деле	8	7				9	9	36	324	324	102	186	36				
+	Б1.В.05	Ценовая политика и ценообразование в торговле	7	6		7		8	8	36	288	288	85	167	36				
+	Б1.В.06	Мерчандайзинг		9				3	3	36	108	108	36	72					

Курс 1																	Курс 2																				
Семестр 1								Семестр 2									Семестр 3								Семестр 4												
з.е.	Итого	Лек	Лаб	Пр	Конс	П	СР	Конт роль	з.е.	Итого	Лек	Лаб	Пр	Конс	П	СР	Конт роль	з.е.	Итого	Лек	Лаб	Пр	Конс	П	СР	Конт роль	з.е.	Итого	Лек	Лаб	Пр	Конс	П	СР	Конт роль		
30	1134	153		258			615	108	18	702	136	34	207			271	54	23	882	119		207			448	108	19	738	119		241			270	108		
30	1134	153		258			615	108	18	702	136	34	207			271	54	20	774	85		173			408	108	9	378	51		139			116	72		
2	72			17			55		3	108			17			91		2	72			17			55		2	72			17			19	36		
4	144	17		17			74	36																													
3	108	34		34			40		5	180	34		34			58	54																				
2	72	17		34			21																														
																		4	144	17		17			56	54											
																		3	108	17		17			74												
									2	72	17	34					21																				
																												3	108	17		34			57		
																											4	144	34		34			40	36		
6	216	17		17			146	36										5	180	34		34			58	54											
									3	108	17		34			57																					
																		3	108	17		17			74												
2	72	17		17			38											3	108			17			91												
2	72	17		17			38																														
									2	72	34		34			4																					
2	72			17			55																														
4	144	17		17			74	36																													
3	108	17		17			74																														
									3	108	34		34			40																					
	54			54						54			54						54			54						54			54						
	54			54						54			54						54			54						54			54						
	54			54						54			54						54			54						54			54						
	54			54						54			54						54			54						54			54						
	54			54						54			54						54			54						54			54						
	54			54						54			54						54			54						54			54						
																		3	108	34		34			40		10	360	68		102			154	36		

План Учебный план бакалавриата 'УП Торговое дело ОЗФО_2026.pлх', код направления 38.03.06, профиль : Организация и управление бизнесом в сфере торговли, год начала подготовки

-	-	-	Форма контроля				з.е.		-	Итого акад.часов				
			Экзамен	Зачет	Зачет оц.	КР	Экспертное	Факт		Часов в з.е.	Экспертное	По плану	Конт. раб.	СР
Считать в плане	Индекс	Наименование												
+	Б1.В.07	Биржевое дело		9			3	3	36	108	108	36	72	
+	Б1.В.08	Предпринимательство и предпринимательские проекты	5				5	5	36	180	180	34	110	36
+	Б1.В.09	Внешнеэкономическая деятельность организации	8				3	3	36	108	108	51	30	27
+	Б1.В.10	Бизнес-планирование		7			3	3	36	108	108	34	74	
+	Б1.В.11	Таможенно-тарифное регулирование ВЭД		А			6	6	36	216	216	40	176	
+	Б1.В.12	Международная торговля		5			2	2	36	72	72	34	38	
+	Б1.В.13	Инструменты SMM-маркетинга	8				3	3	36	108	108	30	42	36
+	Б1.В.14	Налоги и налогообложение		6			3	3	36	108	108	51	57	
+	Б1.В.15	Бухгалтерский учет и отчетность: торговля и склад в 1С	7	6			7	7	36	252	252	85	131	36
+	Б1.В.16	Мировая экономика и международные экономические отношения		4			2	2	36	72	72	68	4	
+	Б1.В.17	Экономика предприятий (организаций)		4			3	3	36	108	108	51	57	
+	Б1.В.18	Организация, технология и проектирование торговых предприятий	9				5	5	36	180	180	68	76	36
+	Б1.В.19	Маркетинг	4	3			8	8	36	288	288	119	133	36
+	Б1.В.ДВ.01	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.01		А			3	3		108	108	30	78	
+	Б1.В.ДВ.01.01	Страхование		А			3	3	36	108	108	30	78	
-	Б1.В.ДВ.01.02	Страховые и актуарные расчеты		А			3	3	36	108	108	30	78	
+	Б1.В.ДВ.02	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.02	7				4	4		144	144	34	74	36
+	Б1.В.ДВ.02.01	Интернет-маркетинг	7				4	4	36	144	144	34	74	36
-	Б1.В.ДВ.02.02	Маркетинг в глобальных сетях	7				4	4	36	144	144	34	74	36
+	Б1.В.ДВ.03	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.03	А				5	5		180	180	30	114	36
+	Б1.В.ДВ.03.01	Логистика сервисного обслуживания	А				5	5	36	180	180	30	114	36
-	Б1.В.ДВ.03.02	Управление цепями поставок	А				5	5	36	180	180	30	114	36
+	Б1.В.ДВ.04	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.04	9				5	5		180	180	68	76	36
+	Б1.В.ДВ.04.01	Маркетинговые исследования	9				5	5	36	180	180	68	76	36
-	Б1.В.ДВ.04.02	Послепродажное обслуживание	9				5	5	36	180	180	68	76	36
+	Б1.В.ДВ.05	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.05	5				5	5		180	180	34	110	36
+	Б1.В.ДВ.05.01	Поведение потребителя	5				5	5	36	180	180	34	110	36
-	Б1.В.ДВ.05.02	Бренд-маркетинг	5				5	5	36	180	180	34	110	36
+	Б1.В.ДВ.06	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.06		8			3	3		108	108	68	40	
+	Б1.В.ДВ.06.01	Стандартизация, метрология и подтверждение соответствия		8			3	3	36	108	108	68	40	
-	Б1.В.ДВ.06.02	Рекламно-выставочное дело		8			3	3	36	108	108	68	40	
+	Б1.В.ДВ.07	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.07		6			3	3		108	108	68	40	
+	Б1.В.ДВ.07.01	Основы предпринимательства в Исламе		6			3	3	36	108	108	68	40	
-	Б1.В.ДВ.07.02	Исламская экономика		6			3	3	36	108	108	68	40	
+	Б1.В.ДВ.08	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.08	6				6	6		216	216	51	129	36
+	Б1.В.ДВ.08.01	Торгово-закупочная деятельность	6				6	6	36	216	216	51	129	36
-	Б1.В.ДВ.08.02	Конфликт интересов в сфере государственных и муниципальных закупок	6				6	6	36	216	216	51	129	36
Блок 2.Практика							22	22		792	792	2	754	36
Обязательная часть							4	4		144	144		144	

Курс 3																	Курс 4																		
Семестр 5								Семестр 6								Семестр 7								Семестр 8											
з.е.	Итого	Лек	Лаб	Пр	Конс	П	СР	Конт роль	з.е.	Итого	Лек	Лаб	Пр	Конс	П	СР	Конт роль	з.е.	Итого	Лек	Лаб	Пр	Конс	П	СР	Конт роль	з.е.	Итого	Лек	Лаб	Пр	Конс	П	СР	Конт роль
5	180	17		17			110	36																											
																											3	108	17					34	
																		3	108	17					74										
2	72	17		17			38																												
																											3	108	17					34	
																											3	108	17	17				74	
				</																															

Курс 5																		Закрепленная кафедра		-
Семестр 9									Семестр А											
з.е.	Итого	Лек	Лаб	Пр	Конс	П	СР	Конт роль	з.е.	Итого	Лек	Лаб	Пр	Конс	П	СР	Конт роль	Код	Наименование	Компетенции
3	108	18		18			72													ОПК-6.2; ПК-6..5
																				ОПК-4.2; ПК-5.2
																				ПК-1.1; ПК-3.1
																				ОПК-4.3; ПК-4.2
									6	216	20		20			176				ОПК-1.2; ПК-7.3
																				ОПК-5.1; ПК-3.1
																				ПК-1.5
																				ОПК-4.1; ПК-7.4
																				ПК-1.3; ПК-6..2
																				ОПК-1.1; ПК-1.4
																				ПК-5.3; ПК-7.4
5	180	34		34			76	36												ОПК-5.3; ПК-2.3
																				ОПК-3.3; ПК-4.3
									3	108	10		20			78				ОПК-1.3; ПК-6..4
									3	108	10		20			78				ОПК-1.3; ПК-6..4
									3	108	10		20			78				ОПК-1.3; ПК-6..4
																				ПК-2.4; ПК-6..1
																				ПК-2.4; ПК-6..1
																				ПК-2.4; ПК-6..1
									5	180	10		20			114	36			ОПК-6.2; ПК-2.5
									5	180	10		20			114	36			ОПК-6.2; ПК-2.5
									5	180	10		20			114	36			ОПК-6.2; ПК-2.5
5	180	34		34			76	36												ОПК-2.2; ПК-1.2
5	180	34		34			76	36												ОПК-2.2; ПК-1.2
5	180	34		34			76	36												ОПК-2.2; ПК-1.2
																				ПК-2.2
																				ПК-2.2
																				ПК-2.2
																				ПК-3.1
																				ПК-3.1
																				ПК-3.1
																				ПК-6..6
																				ПК-6..6
																				ПК-6..6
																				ПК-3.2; ПК-3.3
																				ПК-3.2; ПК-3.3
																				ПК-3.2; ПК-3.3
									6	216				2		178	36			

Считать в плане	Индекс	Наименование	Форма контроля				з.е.		Часов в з.е.	Итого акад. часов				
			Экзамен	Зачет	Зачет с оц.	КР	Экспертное	Факт		Экспертное	По плану	Конт. раб.	СР	Конт роль
+	Б2.О.01	Учебная практика			2		4	4		144	144		144	
+	Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика			2		4	4	36	144	144		144	
Часть, формируемая участниками образовательных отношений							18	18		648	648	2	610	36
+	Б2.В.01	Производственная практика			46А		18	18		648	648	2	610	36
+	Б2.В.01.01(П)	Торгово-экономическая практика			4		6	6	36	216	216		216	
+	Б2.В.01.02(П)	Торгово-технологическая практика			6		6	6	36	216	216		216	
+	Б2.В.01.03(Пд)	Преддипломная практика			А		6	6	36	216	216	2	178	36
Блок 3. Государственная итоговая аттестация							9	9		324	324	22	230	72
+	Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	А				3	3	36	108	108	2	70	36
+	Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	А				6	6	36	216	216	20	160	36
ФТД. Факультативные дисциплины							4	4		144	144	102	42	
+	ФТД.01	Цифровые финансовые технологии в бизнесе		2			2	2	36	72	72	68	4	
+	ФТД.02	Менеджмент в торговле		6			2	2	36	72	72	34	38	

Индекс	Содержание	Тип
УК-1.	Способен осуществлять поиск, критический анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач	-
УК-1..1	Осуществляет поиск необходимой информации, опираясь на результаты анализа поставленной задачи	-
Б1.О.11	Торговое дело	
Б2.О.01	Учебная практика	
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
УК-1..2	Разрабатывает варианты решения проблемной ситуации на основе критического анализа доступных источников информации	-
Б1.О.04	Математический анализ	
Б2.О.01	Учебная практика	
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
УК-1..3	Выбирает оптимальный вариант решения задачи, аргументируя свой выбор	-
Б1.О.04	Математический анализ	
Б1.О.06	Математические методы в экономике	
Б2.О.01	Учебная практика	
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
УК-2.	Способен определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений	-
УК-2..1	Понимает базовые принципы постановки задач и выработки решений	-
Б1.О.18	Обучение служением	
Б2.О.01	Учебная практика	
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	
ФТД.02	Менеджмент в торговле	
УК-2..2	Выбирает оптимальные способы решения задач, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений	-
Б1.О.12	Основы права	
Б2.О.01	Учебная практика	
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
УК-3.	Способен осуществлять социальное взаимодействие и реализовывать свою роль в команде	-
УК-3..1	Понимает основные аспекты межличностных и групповых коммуникаций	-
Б1.О.07	Информатика и информационные технологии в профессиональной деятельности	
Б2.О.01	Учебная практика	
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	

Индекс	Содержание	Тип
УК-3..2	Применяет методы командного взаимодействия	-
Б1.О.13	Основы предпринимательства	
Б2.О.01	Учебная практика	
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
УК-4	Способен осуществлять деловую коммуникацию в устной и письменной формах на государственном языке Российской Федерации и иностранном(ых) языке(ах)	УК
УК-4.1	Выбирает на государственном языке РФ и иностранном(-ых) языках коммуникативно приемлемые стиль и средства взаимодействия в общении с деловыми партнерами	-
Б1.О.01	Иностранный язык	
Б2.О.01	Учебная практика	
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
УК-4.2	Ведет деловую переписку на государственном языке РФ и иностранном(-ых) языках	-
Б1.О.17	Русский язык и культура речи	
Б2.О.01	Учебная практика	
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
УК-4.3	Использует диалог для сотрудничества в социальной и профессиональной сферах	-
Б1.О.10	Деловые коммуникации и техника ведения переговоров в бизнесе	
Б1.О.20	Чеченский язык	
Б2.О.01	Учебная практика	
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
УК-4.4	Умеет выполнять перевод профессиональных текстов с иностранного(-ых) на государственный язык РФ и с государственного языка РФ на иностранный(-ые)	-
Б1.О.01	Иностранный язык	
Б2.О.01	Учебная практика	
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
УК-5	Способен воспринимать межкультурное разнообразие общества в социально-историческом, этическом и философском контекстах	УК
УК-5.1	Имеет базовые представления о межкультурном разнообразии общества в социально-историческом, этическом и философском контекстах	-
Б1.О.05	Философия	
Б2.О.01	Учебная практика	
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	

Индекс	Содержание	Тип
УК-5.2	Толерантно воспринимает социальные и культурные различия, уважительно и бережно относиться к историческому наследию и культурным традициям в социально-историческом, этическом и философском контекстах	-
Б1.О.02	История России	
Б2.О.01	Учебная практика	
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
УК-5.3	Демонстрирует уважительное отношение к социокультурным традициям различных социальных групп, этносов и конфессий, включая мировые религии, философские и этические учения	-
Б1.О.22	Чеченская традиционная культура и этика	
Б2.О.01	Учебная практика	
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
УК-5.4	Находит и использует необходимую для саморазвития и взаимодействия с другими людьми информацию о культурных особенностях и традициях различных социальных групп	-
Б1.О.21	История народов Чечни	
Б2.О.01	Учебная практика	
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
УК-6	Способен управлять своим временем, выстраивать и реализовывать траекторию саморазвития на основе принципов образования в течение всей жизни	УК
УК-6.1	Определяет задачи саморазвития и профессионального роста и реализует намеченные цели деятельности с учетом условий, средств, личностных возможностей, этапов карьерного роста	-
Б1.О.18	Обучение служением	
Б2.О.01	Учебная практика	
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
УК-6.2	Понимает важность планирования целей собственной деятельности с учетом условий, средств, личностных возможностей, этапов карьерного роста, временной перспективы развития деятельности и требований рынка	-
Б1.О.13	Основы предпринимательства	
Б2.О.01	Учебная практика	
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
УК-7	Способен поддерживать должный уровень физической подготовленности для обеспечения полноценной социальной и профессиональной деятельности	УК
УК-7.1	Рассматривает нормы здорового образа жизни как основу для полноценной социальной и профессиональной деятельности	-
Б1.О.15	Основы военной подготовки	
Б2.О.01	Учебная практика	
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	

Индекс	Содержание	Тип
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
УК-7.2	Выбирает и использует здоровьесберегающие технологии физической культуры для укрепления организма в целях осуществления полноценной профессиональной и другой деятельности	-
Б1.О.16	Физическая культура и спорт	
Б1.О.ДВ.01.01	Волейбол	
Б1.О.ДВ.01.02	Баскетбол	
Б1.О.ДВ.01.03	Плавание	
Б1.О.ДВ.01.04	Настольный теннис	
Б1.О.ДВ.01.05	Общая физическая подготовка	
Б1.О.ДВ.01.06	Вольная борьба	
Б1.О.ДВ.01.07	Футбол	
Б2.О.01	Учебная практика	
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
УК-8	Способен создавать и поддерживать в повседневной жизни и в профессиональной деятельности безопасные условия жизнедеятельности для сохранения природной среды, обеспечения устойчивого развития общества, в том числе при угрозе и возникновении чрезвычайных ситуаций и военных конфликтов	УК
УК-8.1	Применяет теоретические и практические знания и навыки для обеспечения безопасных условий жизнедеятельности в бытовой и профессиональной сферах	-
Б1.О.14	Безопасность жизнедеятельности	
Б2.О.01	Учебная практика	
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
УК-8.2	Осуществляет оперативные действия по предотвращению возникновения чрезвычайных ситуаций и/или их последствий, в том числе при угрозе и возникновении военных конфликтов	-
Б1.О.15	Основы военной подготовки	
Б2.О.01	Учебная практика	
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
УК-9	Способен использовать базовые дефектологические знания в социальной и профессиональной сферах	УК
УК-9.1	Понимает понятие инклюзивной компетентности, ее компоненты и структуру, особенности применения базовых дефектологических знаний в социальной и профессиональной сферах	-
Б1.О.19	Общая социальная психология	
Б2.О.01	Учебная практика	
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
УК-9.2	Владеет навыками взаимодействия в социальной и профессиональной сферах с лицами с ограниченными возможностями здоровья и инвалидами	-
Б1.О.19	Общая социальная психология	

Индекс	Содержание	Тип
Б2.О.01	Учебная практика	
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
УК-10	Способен принимать обоснованные экономические решения в различных областях жизнедеятельности	УК
УК-10.1	Понимает базовые принципы функционирования экономики и экономического развития, цели и формы участия государства в экономике	-
Б1.О.03	Экономическая теория	
Б2.О.01	Учебная практика	
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
УК-10.2	Применяет методы экономического и финансового планирования для принятия обоснованных решений в различных областях жизнедеятельности	-
Б1.О.09	Финансы, денежное обращение, кредит	
Б2.О.01	Учебная практика	
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
УК-10.3	Использует финансовые инструменты для управления личными финансами, контролирует собственные экономические и финансовые риски	-
Б1.О.09	Финансы, денежное обращение, кредит	
Б2.О.01	Учебная практика	
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
УК-10.4	Применяет методы получения статистической информации о социально-экономических явлениях и ее обобщения, методологии и методики исчисления важнейших статистических аналитических показателей социально-экономических процессов	-
Б1.О.08	Статистика	
Б2.О.01	Учебная практика	
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
УК-11	Способен формировать нетерпимое отношение к коррупционному поведению	УК
УК-11.1	Умеет анализировать, толковать и правильно применять правовые нормы о противодействии коррупционному поведению	-
Б1.О.12	Основы права	
Б2.О.01	Учебная практика	
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
УК-11.2	Знает сущность коррупционного поведения и его взаимосвязь с социальными, экономическими, политическими и иными условиями	-
Б1.О.12	Основы права	

Индекс	Содержание	Тип
Б2.О.01	Учебная практика	
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
УК-11.3	Реализует гражданские права и осознанно участвует в жизни общества	-
Б1.О.23	Основы российской государственности	
Б2.О.01	Учебная практика	
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ОПК-1	Способен применять знания экономической и управленческой теории при решении оперативных и тактических задач в торгово-экономической, торгово-организационной, торгово-технологической и административно-управленческой сферах;	ОПК
ОПК-1.1	Способен получать качественную экономическую и управленческую информацию, объективно ее оценивать	-
Б1.О.11	Торговое дело	
Б1.В.16	Мировая экономика и международные экономические отношения	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.01(П)	Торгово-экономическая практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
ОПК-1.2	Способен применять знания экономической и управленческой теории в практической деятельности	-
Б1.О.11	Торговое дело	
Б1.В.11	Таможенно-тарифное регулирование ВЭД	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.01(П)	Торгово-экономическая практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
ОПК-1.3	Способен решать оперативные и тактические задачи в торгово-экономической, торгово-организационной, торгово-технологической и административно-управленческой сферах	-
Б1.О.05	Философия	
Б1.В.ДВ.01.01	Страхование	
Б1.В.ДВ.01.02	Страховые и актуарные расчеты	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.01(П)	Торгово-экономическая практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
ОПК-2	Способен осуществлять сбор, обработку и анализ данных, необходимых для решения оперативных и тактических задач в сфере профессиональной деятельности;	ОПК
ОПК-2.1	Способен осуществлять сбор, обработку и анализ социально-экономической и управленческой информации	-
Б1.О.08	Статистика	
Б1.В.05	Ценовая политика и ценообразование в торговле	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.01(П)	Торгово-экономическая практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	

Индекс	Содержание	Тип
ОПК-2.2	Способен подготовить аналитический материал с учетом современных подходов к организации профессиональной деятельности	-
Б1.О.08	Статистика	
Б1.В.ДВ.04.01	Маркетинговые исследования	
Б1.В.ДВ.04.02	Послепродажное обслуживание	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.01(П)	Торгово-экономическая практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
ОПК-3	Способен анализировать и содержательно объяснять природу торгово-экономических процессов;	ОПК
ОПК-3.1	Способен анализировать торгово-экономические процессы и отношения, понимать причины сбоев в механизмах их развития	-
Б1.В.01	Коммерческое товароведение товаров однородных групп	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.01(П)	Торгово-экономическая практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
ОПК-3.2	Способен понимать и содержательно объяснять природу торгово-экономических процессов	-
Б1.В.02	Организация защиты прав потребителей	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.01(П)	Торгово-экономическая практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
ОПК-3.3	Способен адаптировать торгово-экономические процессы к тенденциям развития профессиональной деятельности	-
Б1.В.19	Маркетинг	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.01(П)	Торгово-экономическая практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
ОПК-4	Способен предлагать экономически и финансово обоснованные организационно-управленческие решения в профессиональной деятельности;	ОПК
ОПК-4.1	Способен получать информацию о финансово-хозяйственной деятельности предприятия, организации	-
Б1.В.14	Налоги и налогообложение	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.02(П)	Торгово-технологическая практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ОПК-4.2	Способен разрабатывать финансово-экономическое обоснование работы, проекта, решения	-
Б1.В.08	Предпринимательство и предпринимательские проекты	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.02(П)	Торгово-технологическая практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ОПК-4.3	Способен принимать обоснованные организационно-управленческие решения в профессиональной деятельности	-

Индекс	Содержание	Тип
Б1.В.10	Бизнес-планирование	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.02(П)	Торгово-технологическая практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ОПК-5	Способен использовать современные информационные технологии и программные средства при решении профессиональных задач.	ОПК
ОПК-5.1	Способен анализировать и учитывать требования к программному обеспечению и информационной безопасности	-
Б1.В.12	Международная торговля	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.02(П)	Торгово-технологическая практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ОПК-5.2	Способен использовать современные информационные технологии и программные средства в профессиональной деятельности	-
Б1.О.06	Математические методы в экономике	
Б1.В.03	Блокчейн в торговле и управление цепями поставок	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.02(П)	Торгово-технологическая практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ОПК-5.3	Способен организовать информационное обеспечение профессиональной деятельности как необходимое условие оптимизации организационно-управленческих решений	-
Б1.О.10	Деловые коммуникации и техника ведения переговоров в бизнесе	
Б1.В.18	Организация, технология и проектирование торговых предприятий	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.02(П)	Торгово-технологическая практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ОПК-6	Способен понимать принципы работы современных информационных технологий и использовать их для решения задач профессиональной деятельности.	ОПК
ОПК-6.1	Способен понимать принципы работы и применения современных информационных технологий	-
Б1.О.07	Информатика и информационные технологии в профессиональной деятельности	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.02(П)	Торгово-технологическая практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ОПК-6.2	Способен использовать современные информационные технологии для решения задач профессиональной деятельности	-
Б1.О.07	Информатика и информационные технологии в профессиональной деятельности	
Б1.В.07	Биржевое дело	
Б1.В.ДВ.03.01	Логистика сервисного обслуживания	
Б1.В.ДВ.03.02	Управление цепями поставок	
Б2.В.01	Производственная практика	

Индекс	Содержание	Тип
Б2.В.01.02(П)	Торгово-технологическая практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ПК-1	Способен проводить маркетинговое исследование с использованием инструментов комплекса маркетинга	-
ПК-1.1	Способен анализировать нормативные правовые акты, регулирующие маркетинговую деятельность	-
Б1.В.09	Внешнеэкономическая деятельность организации	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.01(П)	Торгово-экономическая практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
ПК-1.2	Способен определять подходящие маркетинговые инструменты и применять их для проведения маркетингового исследования	-
Б1.В.ДВ.04.01	Маркетинговые исследования	
Б1.В.ДВ.04.02	Послепродажное обслуживание	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.01(П)	Торгово-экономическая практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
ПК-1.3	Способен систематизировать и обобщать большие объемы первичной и вторичной маркетинговой информации	-
Б1.В.15	Бухгалтерский учет и отчетность: торговля и склад в 1С	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.01(П)	Торгово-экономическая практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
ПК-1.4	Способен анализировать текущую рыночную конъюнктуру	-
Б1.В.16	Мировая экономика и международные экономические отношения	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.01(П)	Торгово-экономическая практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
ПК-1.5	Способен готовить и публиковать мультимедиа контент в информационно-телекоммуникационной сети "Интернет"	-
Б1.В.13	Инструменты SMM-маркетинга	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.01(П)	Торгово-экономическая практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
ПК-2	Способен разрабатывать, тестировать и внедрять инновационные товары (услуги), создавать нематериальные активы (бренды) и управлять ими в организации	-
ПК-2.1	Способен разрабатывать и тестировать товары (услуги), создавать нематериальные активы (бренды)	-
Б1.В.04	Брендинг и рекламная деятельность в торговом деле	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.01(П)	Торгово-экономическая практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	

Индекс	Содержание	Тип
ПК-2.2	Способен реализовать программы повышения потребительской лояльности к товарам (услугам, брендам) организации	-
Б1.В.ДВ.05.01	Поведение потребителя	
Б1.В.ДВ.05.02	Бренд-маркетинг	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.01(П)	Торгово-экономическая практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
ПК-2.3	Способен разрабатывать и реализовывать конкурентоспособную товарную политику организации	-
Б1.В.18	Организация, технология и проектирование торговых предприятий	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.01(П)	Торгово-экономическая практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
ПК-2.4	Способен организовывать обратную связь с клиентами с применением методов, инструментов и цифровых технологий для повышения достоверности оценки клиентского опыта	-
Б1.В.ДВ.02.01	Интернет-маркетинг	
Б1.В.ДВ.02.02	Маркетинг в глобальных сетях	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.01(П)	Торгово-экономическая практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
ФТД.01	Цифровые финансовые технологии в бизнесе	
ПК-2.5	Способен понимать и анализировать проблемы пользователей, проявлять гибкость в принятии решений, применять креативность, критическое мышление, настойчивость в достижении целей, инициативность	-
Б1.В.ДВ.03.01	Логистика сервисного обслуживания	
Б1.В.ДВ.03.02	Управление цепями поставок	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.01(П)	Торгово-экономическая практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
ПК-2.6	Способен определять конкурентоспособный ассортимент товаров и услуг организации	-
Б1.В.01	Коммерческое товароведение товаров однородных групп	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.01(П)	Торгово-экономическая практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
ПК-3	Способен разработать, внедрить и совершенствовать системы распределения (дистрибуции) и сбытовой политики в организации	-
ПК-3.1	Способен применять нормы законодательства Российской Федерации и международного права в области маркетинговой деятельности, стандарты и этические принципы, регулирующие сбытовую деятельность организации	-
Б1.В.09	Внешнеэкономическая деятельность организации	
Б1.В.12	Международная торговля	

Индекс	Содержание	Тип
Б1.В.ДВ.06.01	Стандартизация, метрология и подтверждение соответствия	
Б1.В.ДВ.06.02	Рекламно-выставочное дело	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
ПК-3.2	Способен создавать каналы распределения (дистрибуции) и внедрять сбытовую политику организации	-
Б1.В.ДВ.08.01	Торгово-закупочная деятельность	
Б1.В.ДВ.08.02	Конфликт интересов в сфере государственных и муниципальных закупок	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.02(П)	Торгово-технологическая практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
ПК-3.3	Способен совершенствовать сбытовую политику организации	-
Б1.В.ДВ.08.01	Торгово-закупочная деятельность	
Б1.В.ДВ.08.02	Конфликт интересов в сфере государственных и муниципальных закупок	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.02(П)	Торгово-технологическая практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
ПК-3.4	Анализировать конфликты в каналах продаж, разрабатывать меры по оптимизации системы распределения (дистрибуции) и предупреждению будущих конфликтов	-
Б1.В.02	Организация защиты прав потребителей	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.02(П)	Торгово-технологическая практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
ПК-4	Способен разрабатывать, внедрять и совершенствовать систему маркетинговых коммуникаций в организации	-
ПК-4.1	Способен разработать технические задания и предложения по формированию фирменного стиля и рекламной продукции организации	-
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.03(Пд)	Преддипломная практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
ПК-4.2	Способен улучшать бизнес-процессы организации в области коммуникационной политики	-
Б1.В.10	Бизнес-планирование	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.03(Пд)	Преддипломная практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
ПК-4.3	Способен совершенствовать систему маркетинговых коммуникаций в организации	-
Б1.В.19	Маркетинг	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.03(Пд)	Преддипломная практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	

Индекс	Содержание	Тип
ПК-4.4	Способен разрабатывать меры по стимулированию каналов продаж, оценивать действующую систему стимулирования каналов продаж и предлагать меры по повышению ее результативности	-
Б1.В.06	Мерчандайзинг	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.03(Пд)	Преддипломная практика	
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	
ПК-5	Способен разрабатывать маркетинговую стратегию организации	-
ПК-5.1	Способен работать в рамках процессов облачных технологий бэк-офиса, открытого исходного кода мидл-офиса, а также фронт-офиса	-
Б1.В.03	Блокчейн в торговле и управление цепями поставок	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.03(Пд)	Преддипломная практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ПК-5.2	Способен разрабатывать методы управления проектами	-
Б1.В.08	Предпринимательство и предпринимательские проекты	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.03(Пд)	Преддипломная практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ПК-5.3	Способен развивать систему стратегического управления маркетинговой деятельностью	-
Б1.В.17	Экономика предприятий (организаций)	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.03(Пд)	Преддипломная практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ПК-6.	Способен анализировать обосновывать и выбирать решения	-
ПК-6..1	Способен рассчитывать прямые и косвенные налоги в составе цены	-
Б1.В.ДВ.02.01	Интернет-маркетинг	
Б1.В.ДВ.02.02	Маркетинг в глобальных сетях	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.03(Пд)	Преддипломная практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ПК-6..2	Способен использовать различные методы расчета цен на товары, работы, услуги, в том числе затратные методы, рыночные методы, параметрические методы, и информационные интеллектуальные технологии для формирования диапазона цен на товары, работы, услуги	-
Б1.В.15	Бухгалтерский учет и отчетность: торговля и склад в 1С	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.03(Пд)	Преддипломная практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ПК-6..3	Знает налоговое законодательство Российской Федерации	-
Б2.В.01	Производственная практика	

Индекс	Содержание	Тип
Б2.В.01.03(Пд)	Преддипломная практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ПК-6.4	Способен выявлять и оценивать маркетинговые риски	-
Б1.В.ДВ.01.01	Страхование	
Б1.В.ДВ.01.02	Страховые и актуарные расчеты	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.03(Пд)	Преддипломная практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ПК-6.5	Способен анализировать внутренние/внешние факторы и условия, влияющие на деятельность организации	-
Б1.В.07	Биржевое дело	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.03(Пд)	Преддипломная практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ПК-6.6	Способен анализировать требования заинтересованных сторон с точки зрения критериев качества, определяемых выбранными подходами	-
Б1.В.ДВ.07.01	Основы предпринимательства в Исламе	
Б1.В.ДВ.07.02	Исламская экономика	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.03(Пд)	Преддипломная практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ПК-7	Способен формировать диапазон цен на товары, работы и услуги	-
ПК-7.1	Способен использовать различные методы расчета цен на товары, работы, услуги, в том числе затратные методы, рыночные методы, параметрические методы, и информационные интеллектуальные технологии для формирования диапазона цен на товары, работы, услуги	-
Б1.В.05	Ценовая политика и ценообразование в торговле	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.03(Пд)	Преддипломная практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ПК-7.2	Способен рассчитать себестоимость товаров, работ, услуг	-
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.03(Пд)	Преддипломная практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ПК-7.3	Способен применять соответствующие тарифы, коэффициенты и нормативы для расчета цен на товары, работы, услуги	-
Б1.В.11	Таможенно-тарифное регулирование ВЭД	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.03(Пд)	Преддипломная практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	
ПК-7.4	Рассчитывать показатели рентабельности и норму прибыли	-

Индекс	Содержание	Тип
Б1.В.14	Налоги и налогообложение	
Б1.В.17	Экономика предприятий (организаций)	
Б2.В.01	Производственная практика	
Б2.В.01.03(Пд)	Преддипломная практика	
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	

Индекс	Наименование	Формируемые компетенции
Б1	Дисциплины (модули)	УК-1..1; УК-1..2; УК-1..3; УК-2..1; УК-2..2; УК-3..1; УК-3..2; УК-4.1; УК-4.2; УК-4.3; УК-4.4; УК-5.1; УК-5.2; УК-5.3; УК-5.4; УК-6.1; УК-6.2; УК-7.1; УК-7.2; УК-8.1; УК-8.2; УК-9.1; УК-9.2; УК-10.1; УК-10.2; УК-10.3; УК-10.4; УК-11.1; УК-11.2; УК-11.3; ОПК-1.1; ОПК-1.2; ОПК-1.3; ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-3.1; ОПК-3.2; ОПК-3.3; ОПК-4.1; ОПК-4.2; ОПК-4.3; ОПК-5.1; ОПК-5.2; ОПК-5.3; ОПК-6.1; ОПК-6.2; ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-1.3; ПК-1.4; ПК-1.5; ПК-2.1; ПК-2.2; ПК-2.3; ПК-2.4; ПК-2.5; ПК-2.6; ПК-3.1; ПК-3.2; ПК-3.3; ПК-3.4; ПК-4.2; ПК-4.3; ПК-4.4; ПК-5.1; ПК-5.2; ПК-5.3; ПК-6..1; ПК-6..2; ПК-6..4; ПК-6..5; ПК-6..6; ПК-7.1; ПК-7.3; ПК-7.4
Б1.0	Обязательная часть	УК-1..1; УК-1..2; УК-1..3; УК-2..1; УК-2..2; УК-3..1; УК-3..2; УК-4.1; УК-4.2; УК-4.3; УК-4.4; УК-5.1; УК-5.2; УК-5.3; УК-5.4; УК-6.1; УК-6.2; УК-7.1; УК-7.2; УК-8.1; УК-8.2; УК-9.1; УК-9.2; УК-10.1; УК-10.2; УК-10.3; УК-10.4; УК-11.1; УК-11.2; УК-11.3; ОПК-1.1; ОПК-1.2; ОПК-1.3; ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-5.2; ОПК-5.3; ОПК-6.1; ОПК-6.2
Б1.0.01	Иностранный язык	УК-4.1; УК-4.4
Б1.0.02	История России	УК-5.2
Б1.0.03	Экономическая теория	УК-10.1
Б1.0.04	Математический анализ	УК-1..2; УК-1..3
Б1.0.05	Философия	УК-5.1; ОПК-1.3
Б1.0.06	Математические методы в экономике	УК-1..3; ОПК-5.2
Б1.0.07	Информатика и информационные технологии в профессиональной деятельности	УК-3..1; ОПК-6.1; ОПК-6.2
Б1.0.08	Статистика	УК-10.4; ОПК-2.1; ОПК-2.2
Б1.0.09	Финансы, денежное обращение, кредит	УК-10.2; УК-10.3
Б1.0.10	Деловые коммуникации и техника ведения переговоров в бизнесе	УК-4.3; ОПК-5.3
Б1.0.11	Торговое дело	УК-1..1; ОПК-1.1; ОПК-1.2
Б1.0.12	Основы права	УК-2..2; УК-11.1; УК-11.2
Б1.0.13	Основы предпринимательства	УК-3..2; УК-6.2
Б1.0.14	Безопасность жизнедеятельности	УК-8.1
Б1.0.15	Основы военной подготовки	УК-7.1; УК-8.2
Б1.0.16	Физическая культура и спорт	УК-7.2
Б1.0.17	Русский язык и культура речи	УК-4.2
Б1.0.18	Обучение служением	УК-2..1; УК-6.1
Б1.0.19	Общая социальная психология	УК-9.1; УК-9.2
Б1.0.20	Чеченский язык	УК-4.3
Б1.0.21	История народов Чечни	УК-5.4
Б1.0.22	Чеченская традиционная культура и этика	УК-5.3
Б1.0.23	Основы российской государственности	УК-11.3
Б1.0.ДВ.01	Элективные дисциплины (модули) по физической культуре и спорту	УК-7.2
Б1.0.ДВ.01.01	Волейбол	УК-7.2
Б1.0.ДВ.01.02	Баскетбол	УК-7.2
Б1.0.ДВ.01.03	Плавание	УК-7.2

Индекс	Наименование	Формируемые компетенции
Б1.О.ДВ.01.04	Настольный теннис	УК-7.2
Б1.О.ДВ.01.05	Общая физическая подготовка	УК-7.2
Б1.О.ДВ.01.06	Вольная борьба	УК-7.2
Б1.О.ДВ.01.07	Футбол	УК-7.2
Б1.В	Часть, формируемая участниками образовательных отношений	ОПК-1.1; ОПК-1.2; ОПК-1.3; ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-3.1; ОПК-3.2; ОПК-3.3; ОПК-4.1; ОПК-4.2; ОПК-4.3; ОПК-5.1; ОПК-5.2; ОПК-5.3; ОПК-6.2; ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-1.3; ПК-1.4; ПК-1.5; ПК-2.1; ПК-2.2; ПК-2.3; ПК-2.4; ПК-2.5; ПК-2.6; ПК-3.1; ПК-3.2; ПК-3.3; ПК-3.4; ПК-4.2; ПК-4.3; ПК-4.4; ПК-5.1; ПК-5.2; ПК-5.3; ПК-6..1; ПК-6..2; ПК-6..4; ПК-6..5; ПК-6..6; ПК-7.1; ПК-7.3; ПК-7.4
Б1.В.01	Коммерческое товароведение товаров однородных групп	ОПК-3.1; ПК-2.6
Б1.В.02	Организация защиты прав потребителей	ОПК-3.2; ПК-3.4
Б1.В.03	Блокчейн в торговле и управление цепями поставок	ОПК-5.2; ПК-5.1
Б1.В.04	Брендинг и рекламная деятельность в торговом деле	ПК-2.1
Б1.В.05	Ценовая политика и ценообразование в торговле	ОПК-2.1; ПК-7.1
Б1.В.06	Мерчандайзинг	ПК-4.4
Б1.В.07	Биржевое дело	ОПК-6.2; ПК-6..5
Б1.В.08	Предпринимательство и предпринимательские проекты	ОПК-4.2; ПК-5.2
Б1.В.09	Внешнеэкономическая деятельность организации	ПК-1.1; ПК-3.1
Б1.В.10	Бизнес-планирование	ОПК-4.3; ПК-4.2
Б1.В.11	Таможенно-тарифное регулирование ВЭД	ОПК-1.2; ПК-7.3
Б1.В.12	Международная торговля	ОПК-5.1; ПК-3.1
Б1.В.13	Инструменты SMM-маркетинга	ПК-1.5
Б1.В.14	Налоги и налогообложение	ОПК-4.1; ПК-7.4
Б1.В.15	Бухгалтерский учет и отчетность: торговля и склад в 1С	ПК-1.3; ПК-6..2
Б1.В.16	Мировая экономика и международные экономические отношения	ОПК-1.1; ПК-1.4
Б1.В.17	Экономика предприятий (организаций)	ПК-5.3; ПК-7.4
Б1.В.18	Организация, технология и проектирование торговых предприятий	ОПК-5.3; ПК-2.3
Б1.В.19	Маркетинг	ОПК-3.3; ПК-4.3
Б1.В.ДВ.01	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.01	ОПК-1.3; ПК-6..4
Б1.В.ДВ.01.01	Страхование	ОПК-1.3; ПК-6..4
Б1.В.ДВ.01.02	Страховые и актуарные расчеты	ОПК-1.3; ПК-6..4
Б1.В.ДВ.02	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.02	ПК-2.4; ПК-6..1
Б1.В.ДВ.02.01	Интернет-маркетинг	ПК-2.4; ПК-6..1
Б1.В.ДВ.02.02	Маркетинг в глобальных сетях	ПК-2.4; ПК-6..1
Б1.В.ДВ.03	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.03	ОПК-6.2; ПК-2.5
Б1.В.ДВ.03.01	Логистика сервисного обслуживания	ОПК-6.2; ПК-2.5
Б1.В.ДВ.03.02	Управление цепями поставок	ОПК-6.2; ПК-2.5

Индекс	Наименование	Формируемые компетенции
Б1.В.ДВ.04	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.04	ОПК-2.2; ПК-1.2
Б1.В.ДВ.04.01	Маркетинговые исследования	ОПК-2.2; ПК-1.2
Б1.В.ДВ.04.02	Послепродажное обслуживание	ОПК-2.2; ПК-1.2
Б1.В.ДВ.05	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.05	ПК-2.2
Б1.В.ДВ.05.01	Поведение потребителя	ПК-2.2
Б1.В.ДВ.05.02	Бренд-маркетинг	ПК-2.2
Б1.В.ДВ.06	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.06	ПК-3.1
Б1.В.ДВ.06.01	Стандартизация, метрология и подтверждение соответствия	ПК-3.1
Б1.В.ДВ.06.02	Рекламно-выставочное дело	ПК-3.1
Б1.В.ДВ.07	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.07	ПК-6.6
Б1.В.ДВ.07.01	Основы предпринимательства в Исламе	ПК-6.6
Б1.В.ДВ.07.02	Исламская экономика	ПК-6.6
Б1.В.ДВ.08	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.08	ПК-3.2; ПК-3.3
Б1.В.ДВ.08.01	Торгово-закупочная деятельность	ПК-3.2; ПК-3.3
Б1.В.ДВ.08.02	Конфликт интересов в сфере государственных и муниципальных закупок	ПК-3.2; ПК-3.3
Б2	Практика	УК-1.1; УК-1.2; УК-1.3; УК-2.1; УК-2.2; УК-3.1; УК-3.2; УК-4.1; УК-4.2; УК-4.3; УК-4.4; УК-5.1; УК-5.2; УК-5.3; УК-5.4; УК-6.1; УК-6.2; УК-7.1; УК-7.2; УК-8.1; УК-8.2; УК-9.1; УК-9.2; УК-10.1; УК-10.2; УК-10.3; УК-10.4; УК-11.1; УК-11.2; УК-11.3; ОПК-1.1; ОПК-1.2; ОПК-1.3; ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-3.1; ОПК-3.2; ОПК-3.3; ОПК-4.1; ОПК-4.2; ОПК-4.3; ОПК-5.1; ОПК-5.2; ОПК-5.3; ОПК-6.1; ОПК-6.2; ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-1.3; ПК-1.4; ПК-1.5; ПК-2.1; ПК-2.2; ПК-2.3; ПК-2.4; ПК-2.5; ПК-2.6; ПК-3.2; ПК-3.3; ПК-3.4; ПК-4.1; ПК-4.2; ПК-4.3; ПК-4.4; ПК-5.1; ПК-5.2; ПК-5.3; ПК-6.1; ПК-6.2; ПК-6.3; ПК-6.4; ПК-6.5; ПК-6.6; ПК-7.1; ПК-7.2; ПК-7.3; ПК-7.4
Б2.О	Обязательная часть	УК-1.1; УК-1.2; УК-1.3; УК-2.1; УК-2.2; УК-3.1; УК-3.2; УК-4.1; УК-4.2; УК-4.3; УК-4.4; УК-5.1; УК-5.2; УК-5.3; УК-5.4; УК-6.1; УК-6.2; УК-7.1; УК-7.2; УК-8.1; УК-8.2; УК-9.1; УК-9.2; УК-10.1; УК-10.2; УК-10.3; УК-10.4; УК-11.1; УК-11.2; УК-11.3
Б2.О.01	Учебная практика	УК-1.1; УК-1.2; УК-1.3; УК-2.1; УК-2.2; УК-3.1; УК-3.2; УК-4.1; УК-4.2; УК-4.3; УК-4.4; УК-5.1; УК-5.2; УК-5.3; УК-5.4; УК-6.1; УК-6.2; УК-7.1; УК-7.2; УК-8.1; УК-8.2; УК-9.1; УК-9.2; УК-10.1; УК-10.2; УК-10.3; УК-10.4; УК-11.1; УК-11.2; УК-11.3
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	УК-1.1; УК-1.2; УК-1.3; УК-2.1; УК-2.2; УК-3.1; УК-3.2; УК-4.1; УК-4.2; УК-4.3; УК-4.4; УК-5.1; УК-5.2; УК-5.3; УК-5.4; УК-6.1; УК-6.2; УК-7.1; УК-7.2; УК-8.1; УК-8.2; УК-9.1; УК-9.2; УК-10.1; УК-10.2; УК-10.3; УК-10.4; УК-11.1; УК-11.2; УК-11.3
Б2.В	Часть, формируемая участниками образовательных отношений	ОПК-1.1; ОПК-1.2; ОПК-1.3; ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-3.1; ОПК-3.2; ОПК-3.3; ОПК-4.1; ОПК-4.2; ОПК-4.3; ОПК-5.1; ОПК-5.2; ОПК-5.3; ОПК-6.1; ОПК-6.2; ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-1.3; ПК-1.4; ПК-1.5; ПК-2.1; ПК-2.2; ПК-2.3; ПК-2.4; ПК-2.5; ПК-2.6; ПК-3.2; ПК-3.3; ПК-3.4; ПК-4.1; ПК-4.2; ПК-4.3; ПК-4.4; ПК-5.1; ПК-5.2; ПК-5.3; ПК-6.1; ПК-6.2; ПК-6.3; ПК-6.4; ПК-6.5; ПК-6.6; ПК-7.1; ПК-7.2; ПК-7.3; ПК-7.4
Б2.В.01	Производственная практика	ОПК-1.1; ОПК-1.2; ОПК-1.3; ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-3.1; ОПК-3.2; ОПК-3.3; ОПК-4.1; ОПК-4.2; ОПК-4.3; ОПК-5.1; ОПК-5.2; ОПК-5.3; ОПК-6.1; ОПК-6.2; ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-1.3; ПК-1.4; ПК-1.5; ПК-2.1; ПК-2.2; ПК-2.3; ПК-2.4; ПК-2.5; ПК-2.6; ПК-3.2; ПК-3.3; ПК-3.4; ПК-4.1; ПК-4.2; ПК-4.3; ПК-4.4; ПК-5.1; ПК-5.2; ПК-5.3; ПК-6.1; ПК-6.2; ПК-6.3; ПК-6.4; ПК-6.5; ПК-6.6; ПК-7.1; ПК-7.2; ПК-7.3; ПК-7.4
Б2.В.01.01(П)	Торгово-экономическая практика	ОПК-1.1; ОПК-1.2; ОПК-1.3; ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-3.1; ОПК-3.2; ОПК-3.3; ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-1.3; ПК-1.4; ПК-1.5; ПК-2.1; ПК-2.2; ПК-2.3; ПК-2.4; ПК-2.5; ПК-2.6

РАСПРЕДЕЛЕНИЕ КОМПЕТЕНЦИЙ Учебный план бакалавриата 'УП Торговое дело ОЗФО_2026.rlx', код направления 38.03.06, год начала подготовки 2026

Индекс	Наименование	Формируемые компетенции
Б2.В.01.02(П)	Торгово-технологическая практика	ОПК-4.1; ОПК-4.2; ОПК-4.3; ОПК-5.1; ОПК-5.2; ОПК-5.3; ОПК-6.1; ОПК-6.2; ПК-3.2; ПК-3.3; ПК-3.4
Б2.В.01.03(Пд)	Преддипломная практика	ПК-4.1; ПК-4.2; ПК-4.3; ПК-4.4; ПК-5.1; ПК-5.2; ПК-5.3; ПК-6..1; ПК-6..2; ПК-6..3; ПК-6..4; ПК-6..5; ПК-6..6; ПК-7.1; ПК-7.2; ПК-7.3; ПК-7.4
Б3	Государственная итоговая аттестация	УК-1..1; УК-1..2; УК-1..3; УК-2..2; УК-3..1; УК-3..2; УК-4.1; УК-4.2; УК-4.3; УК-4.4; УК-5.1; УК-5.2; УК-5.3; УК-5.4; УК-6.1; УК-6.2; УК-7.1; УК-7.2; УК-8.1; УК-8.2; УК-9.1; УК-9.2; УК-10.1; УК-10.2; УК-10.3; УК-10.4; УК-11.1; УК-11.2; УК-11.3; ОПК-1.1; ОПК-1.2; ОПК-1.3; ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-3.1; ОПК-3.2; ОПК-3.3; ОПК-4.1; ОПК-4.2; ОПК-4.3; ОПК-5.1; ОПК-5.2; ОПК-5.3; ОПК-6.1; ОПК-6.2; ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-1.3; ПК-1.4; ПК-1.5; ПК-2.1; ПК-2.2; ПК-2.3; ПК-2.4; ПК-2.5; ПК-2.6; ПК-3.1; ПК-3.2; ПК-3.3; ПК-3.4; ПК-4.1; ПК-4.2; ПК-4.3; ПК-4.4; ПК-5.1; ПК-5.2; ПК-5.3; ПК-6..1; ПК-6..2; ПК-6..3; ПК-6..4; ПК-6..5; ПК-6..6; ПК-7.1; ПК-7.2; ПК-7.3; ПК-7.4
Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена	УК-1..1; УК-1..2; УК-1..3; УК-2..2; УК-3..1; УК-3..2; УК-4.1; УК-4.2; УК-4.3; УК-4.4; УК-5.1; УК-5.2; УК-5.3; УК-5.4; ОПК-1.1; ОПК-1.2; ОПК-1.3; ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-3.1; ОПК-3.2; ОПК-3.3; ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-1.3; ПК-1.4; ПК-1.5; ПК-2.1; ПК-2.2; ПК-2.3; ПК-2.4; ПК-2.5; ПК-2.6; ПК-3.1; ПК-3.2; ПК-3.3; ПК-3.4; ПК-4.1; ПК-4.2; ПК-4.3; ПК-4.4
Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	УК-6.1; УК-6.2; УК-7.1; УК-7.2; УК-8.1; УК-8.2; УК-9.1; УК-9.2; УК-10.1; УК-10.2; УК-10.3; УК-10.4; УК-11.1; УК-11.2; УК-11.3; ОПК-4.1; ОПК-4.2; ОПК-4.3; ОПК-5.1; ОПК-5.2; ОПК-5.3; ОПК-6.1; ОПК-6.2; ПК-5.1; ПК-5.2; ПК-5.3; ПК-6..1; ПК-6..2; ПК-6..3; ПК-6..4; ПК-6..5; ПК-6..6; ПК-7.1; ПК-7.2; ПК-7.3; ПК-7.4
ФТД	Факультативные дисциплины	УК-2..1; ПК-2.4
ФТД.01	Цифровые финансовые технологии в бизнесе	ПК-2.4
ФТД.02	Менеджмент в торговле	УК-2..1

Индекс	Наименование	Компетенции	Требования к образованию
--------	--------------	-------------	--------------------------

Индекс	Содержание
--------	------------

№	Индекс	Наименование	Семестр 5											Семестр 6											Итого за курс											Каф.	Семестр											
			Контроль	Академических часов								з.е.	Неделя	Контроль	Академических часов								з.е.	Неделя	Контроль	Академических часов								з.е.	Неделя													
				Всего	Кон такт.	Лек	Лаб	Пр	Конс	П	СР				Контр оль	Всего	Кон такт.	Лек	Лаб	Пр	Конс	П				СР	Контр оль	Всего	Кон такт.	Лек	Лаб	Пр	Конс					П	СР	Контр оль								
ИТОГО (с факультативами)				774									20	19 1/6		1138										30	20 2/6		1912								50	39 3/6										
ИТОГО по ОП (без факультативов)				774								20			1066										28			1840							48													
УЧЕБНАЯ НАГРУЗКА, (акад.час/нед)		ОП, факультативы (в период ТО)		38.2											57.2												47.7																					
		ОП, факультативы (в период экз. сес.)		33.3											10.8												22.1																					
		Ауд. нагр. (ОП)		14											17												15.5																					
		Конт. раб. (ОП)		14											17												15.5																					
		Ауд. нагр. (элект. курсы по физ.к.)		3.2											3.5												3.4																					
ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛИ) И РАССРЕД. ПРАКТИКИ				720	238	102		136			410	72	20	ТО: 17 Э: 2 1/6		1008	289	119	17	153			683	36	28	ТО: 17 Э: 3 1/3		1728	527	221	17	289			1093	108	48	ТО: 34 Э: 5 1/2										
1	Б1.О.08	Статистика	За	72	51	17		34			21		2														За	72	51	17		34			21		2		5									
2	Б1.О.ДВ.01.01	Волейбол		54	54			54							За	58	58			58								За	112	112			112							123456								
3	Б1.О.ДВ.01.02	Баскетбол		54	54			54							За	58	58			58								За	112	112			112							123456								
4	Б1.О.ДВ.01.03	Плавание		54	54			54							За	58	58			58								За	112	112			112							123456								
5	Б1.О.ДВ.01.04	Настольный теннис		54	54			54							За	58	58			58								За	112	112			112							123456								
6	Б1.О.ДВ.01.05	Общая физическая подготовка		54	54			54							За	58	58			58								За	112	112			112							123456								
7	Б1.О.ДВ.01.06	Вольная борьба		54	54			54							За	58	58			58								За	112	112			112							123456								
8	Б1.О.ДВ.01.07	Футбол		54	54			54							За	58	58			58								За	112	112			112							123456								
9	Б1.В.01	Коммерческое товароведение товаров однородных групп	За	108	51	17		34			57		3		За	108	51	17		34			57		3		За(2)	216	102	34		68			114		6		567									
10	Б1.В.03	Блокчейн в торговле и управление цепями поставок	За	108	34	17		17			74		3														За	108	34	17		17			74		3		5									
11	Б1.В.05	Ценовая политика и ценообразование в торговле													За	144	34	17		17			110		4		За	144	34	17		17			110		4		67									
12	Б1.В.08	Предпринимательство и предпринимательские проекты	Эк	180	34	17		17			110	36	5														Эк	180	34	17		17			110	36	5		5									
13	Б1.В.12	Международная торговля	За	72	34	17		17			38		2														За	72	34	17		17			38		2		5									
14	Б1.В.14	Налоги и налогообложение													За	108	51	17		34			57		3		За	108	51	17		34			57		3		6									
15	Б1.В.15	Бухгалтерский учет и отчетность: торговля и склад в 1С													За	108	34	17	17				74		3		За	108	34	17	17				74		3		67									
16	Б1.В.ДВ.05.01	Поведение потребителя	Эк	180	34	17		17			110	36	5														Эк	180	34	17		17			110	36	5		5									
17	Б1.В.ДВ.05.02	Бренд-маркетинг	Эк	180	34	17		17			110	36	5														Эк	180	34	17		17			110	36	5		5									
18	Б1.В.ДВ.07.01	Основы предпринимательства в Исламе													За	108	68	34		34			40		3		За	108	68	34		34			40		3		6									
19	Б1.В.ДВ.07.02	Исламская экономика													За	108	68	34		34			40		3		За	108	68	34		34			40		3		6									
20	Б1.В.ДВ.08.01	Торгово-закупочная деятельность													Эк	216	51	17		34			129	36	6		Эк	216	51	17		34			129	36	6		6									
21	Б1.В.ДВ.08.02	Конфликт интересов в сфере государственных и муниципальных закупок													Эк	216	51	17		34			129	36	6		Эк	216	51	17		34			129	36	6		6									
22	Б2.В.01	Производственная практика													ЗаО	216							216		6		ЗаО	216							216		6		46А									
23	Б2.В.01.02(П)	Торгово-технологическая практика													ЗаО	216							216		6		ЗаО	216							216		6		6									
24	ФТД.02	Менеджмент в торговле													За	72	34	17		17			38		2		За	72	34	17		17			38		2		6									
ФОРМЫ КОНТРОЛЯ			Эк(2) За(4)											Эк За(7) ЗаО											Эк(3) За(11) ЗаО																							
ПРАКТИКИ			(План)																																													
ГОСУДАРСТВЕННАЯ ИТоговая аттестация			(План)																																													
КАНИКУЛЫ														2 2/6											7 5/6											10 1/6												

№	Индекс	Наименование	Семестр 9											Семестр А											Итого за курс											Каф.	Семестр											
			Контроль	Академических часов								з.е.	Неделя	Контроль	Академических часов								з.е.	Неделя	Контроль	Академических часов								з.е.	Неделя													
				Всего	Кон такт.	Лек	Лаб	Пр	Конс	П	СР				Контр оль	Всего	Кон такт.	Лек	Лаб	Пр	Конс	П				СР	Контр оль	з.е.	Неделя	Всего	Кон такт.	Лек	Лаб					Пр	Конс	П	СР	Контр оль	Всего	Неделя				
ИТОГО (с факультативами)				576										16	19 1/6		1296												36	20		1872										52	39 1/6					
ИТОГО по ОП (без факультативов)				576										16			1296												36			1872									52							
УЧЕБНАЯ НАГРУЗКА, (акад. час/нед)		ОП, факультативы (в период ТО)		29.7													68.4																															
		ОП, факультативы (в период экз. сес.)		33.3													-1																															
		Ауд. нагр. (ОП)		12.3													13																															
		Конт. раб. (ОП)		12.3													13																															
		Ауд. нагр. (элект. курсы по физ.к.)																																														
ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛИ)				576	208	104		104					296	72	16	ТО: 17 Э: 2 1/6		756	130	50		80					554	72	21	ТО: 10 Э:		1332	338	154		184					850	144	37	ТО: 27 Э: 2 1/6				
1	Б1.О.10	Деловые коммуникации и техника ведения переговоров в бизнесе															Эк	252	30	10		20					186	36	7		Эк	252	30	10		20				186	36	7		А				
2	Б1.В.06	Мерчандайзинг	За	108	36	18		18				72		3																																		
3	Б1.В.07	Биржевое дело	За	108	36	18		18				72		3																																		
4	Б1.В.11	Таможенно-тарифное регулирование ВЭД														За	216	40	20		20				176		6		За	216	40	20		20			176		6		А							
5	Б1.В.18	Организация, технология и проектирование торговых предприятий	Эк	180	68	34		34				76	36	5																																		
6	Б1.В.ДВ.01.01	Страхование														За	108	30	10		20				78		3		За	108	30	10		20			78		3		А							
7	Б1.В.ДВ.01.02	Страховые и актуарные расчеты														За	108	30	10		20				78		3		За	108	30	10		20			78		3		А							
8	Б1.В.ДВ.03.01	Логистика сервисного обслуживания														Эк	180	30	10		20				114	36	5		Эк	180	30	10		20			114	36	5		А							
9	Б1.В.ДВ.03.02	Управление цепями поставок														Эк	180	30	10		20				114	36	5		Эк	180	30	10		20			114	36	5		А							
10	Б1.В.ДВ.04.01	Маркетинговые исследования	Эк	180	68	34		34				76	36	5																																		
11	Б1.В.ДВ.04.02	Послепродажное обслуживание	Эк	180	68	34		34				76	36	5																																		
ФОРМЫ КОНТРОЛЯ			Эк(2) За(2)											Эк(2) За(2)											Эк(4) За(4)																							
ПРАКТИКИ			(План)																																													
	Б2.В.01.03(Пд)	Преддипломная практика														ЗаО	216	2					2		178	36	6	4	ЗаО	216	2				2		178	36	6	4								
ГОСУДАРСТВЕННАЯ ИТОГОВАЯ АТТЕСТАЦИ			(План)																																													
	Б3.01(Г)	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена														Эк	108	2				2		70	36	3	6	Эк	108	2				2		70	36	3	6									
	Б3.02(Д)	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы														Эк	216	20				20		160	36	6	4	Эк	216	20				20		160	36	6	4									
КАНИКУЛЫ														2 2/6											8											10 2/6												

ПРАКТИКИ Учебный план бакалавриата 'УП Торговое дело ОЗФО _2026.rlx', код направления 38.03.06, год начала подготовки 2026

Название практики	Курс	Сем. курса	Кафедра	+	Продолжительность (недель)	Студ.	Часов			
							на студента	на студента в неделю	на подгруппу	на подгруппу в неделю
Вид практики: Преддипломная практика										
Преддипломная практика	5	2			4					
Итого по факту										
Итого по плану						4				

Вид	Курс	Сем	Каф.	Студ.	Замечания
-----	------	-----	------	-------	-----------

		Итого						Курс 1			Курс 2			Курс 3			Курс 4			Курс 5			
		Баз.%	Вар.%	ДВ(от Вар.)%	з.е.			Всего	Сем. 1	Сем. 2	Всего	Сем. 3	Сем. 4	Всего	Сем. 5	Сем. 6	Всего	Сем. 7	Сем. 8	Всего	Сем. 9	Сем. А	
					Мин.	Макс.	Факт																
	Итого (с факультативами)				226	266	244	54	30	24	48	23	25	50	20	30	40	22	18	52	16	36	
	Итого по ОП (без факультативов)				224	259	240	52	30	22	48	23	25	48	20	28	40	22	18	52	16	36	
B1	Дисциплины (модули)	41%	59%	27.6%	209	225	209	48	30	18	42	23	19	42	20	22	40	22	18	37	16	21	
B1.O	Обязательная часть				80	125	86	48	30	18	29	20	9	2	2					7		7	
B1.B	Часть, формируемая участниками образовательных отношений				90	145	123				13	3	10	40	18	22	40	22	18	30	16	14	
B2	Практика	18%	82%	0%	9	22	22	4		4	6		6	6		6				6		6	
B2.O	Обязательная часть				2	6	4	4		4													
B2.B	Часть, формируемая участниками образовательных отношений				7	18	18				6		6	6		6				6		6	
B3	Государственная итоговая аттестация				6	12	9													9		9	
ФТД	Факультативные дисциплины				2	7	4	2		2				2		2							
	Учебная нагрузка (акад.час/нед)	ОП, факультативы (в период ТО)					44.4	-	57.2	43.5	-	42.4	46.6	-	38.2	57.2	-	38.2	32.3	-	29.7	68.4	
		ОП, факультативы (в период экз. сессий)					35.2	-	49.9	18	-	49.9	32.4	-	33.3	10.8	-	61.8	23.8	-	33.3		
		в период гос. экзаменов						-			-			-			-			-		54	
	Контактная работа в период ТО (акад.час/нед)	ОП					16.3	-	21	19	-	16	18	-	14	17	-	15	15.8	-	12.3	13	
		элективные дисциплины по физ.к.					2.1	-	3.2	3.2	-	3.2	3.2	-	3.2	3.5	-			-			
	Суммарная контактная работа (акад. час)	Блок Б1					2974	-	411	377	-	326	360	-	292	347	-	255	268	-	208	130	
		в том числе по элект. дисц. по ф.к.					328	-	54	54	-	54	54	-	54	58	-			-			
		Блок Б2					2	-			-			-			-			-		2	
		Блок Б3					22	-			-			-			-			-			22
		Блок ФТД					102	-		68	-			-		34	-			-			
		Итого по всем блокам					3100	-	411	445	-	326	360	-	292	381	-	255	268	-	208	154	
	Обязательные формы контроля	ЭКЗАМЕН (Эк)						4	3	1	5	2	3	3	2	1	7	4	3	6	2	4	
		ЗАЧЕТ (За)						11	6	5	8	5	3	10	4	6	4	2	2	4	2	2	
		ЗАЧЕТ С ОЦЕНКОЙ (ЗаО)						1		1	1		1	1		1				1		1	
		КУРСОВАЯ РАБОТА (КР)															2	2					
	Процент ... занятий от аудиторных (%)	лекционных					42.18%																
	Объём обязательной части от общего объёма программы (%)						37.5%																
	Объём конт. работы от общего объёма времени на реализацию дисциплин (модулей) (%)						37.88%																

Вид работы	Каф.	Студ.	Часов на студ./гр.	Трудоемкость
Руководство	2		16.00	
	2		16.00	
Рецензирование	2		2.00	
	2		2.00	
Консультации по				
нормоконтролю	2		1.00	
	Комиссия №1			
	Каф.	Студ.	Часов на студ./гр.	Трудоемкость
		0		
Председатель	2		1.00	
Член комиссии				
1	2		0.50	
2	2		0.50	
3	2		0.50	
4	33		0.50	
5	33		0.50	
6	33		0.50	
Примечания к комиссиям ГЭК				

Комиссия №1			
Каф.	Студ.	Часов на студ./гр.	Трудоемкость
	0		

Председатель	2		1.00	
---------------------	---	--	------	--

Обзорные лекции	2			
------------------------	---	--	--	--

Член комиссии				
1	2		0.50	
2	2		0.50	
3	2		0.50	
4	2		0.50	
5	2		0.50	

Дежурство				
1	2			
2	2			

Примечания к комиссиям ГЭК				
-----------------------------------	--	--	--	--

Номер	Аббревиатура	Название кафедры
1		Статистика и информационные системы в экономике
2		Математические методы анализа экономики
33		Налоги и налогообложение
4		Экономика предприятий
5		Налоги и налогообложение бгб
6		Коммерция и маркетинг
7		Экономическая теория
8		Финансы и кредит
38		Экономическая теория и предпринимательство

з.е.	Распределение з.е. по курсам и периодам обучения																				
	Курс 1				Курс 2				Курс 3				Курс 4				Курс 5				
	Сем. 1		Сем. 2		Сем. 3		Сем. 4		Сем. 5		Сем. 6		Сем. 7		Сем. 8		Сем. 9		Сем. 10		
Наименование	з.е.	Наименование	з.е.	Наименование	з.е.	Наименование	з.е.	Наименование	з.е.	Наименование	з.е.	Наименование	з.е.	Наименование	з.е.	Наименование	з.е.	Наименование	з.е.	Наименование	з.е.
Итого	54				48				50				40				52				
Всего	30		24		23		25		20		30		22		18		16		36		
1	Б1.О.01 Иностранный язык [За] УК-1.1; УК-1.4 2		Б1.О.01 Иностранный язык [За] УК-1.1; УК-1.4 3		Б1.О.01 Иностранный язык [За] УК-1.1; УК-1.4 2		Б1.О.01 Иностранный язык [Эк] УК-1.1; УК-1.4 2		Б1.О.08 Статистика [За] УК-10.4; ОПК-2.1; ОПК-2.2 2		Б1.В.01 Коммерческое товароведение товаров однородных групп [За] ОПК-3.1; ПК-2.6 3		Б1.В.01 Коммерческое товароведение товаров однородных групп [Эк, КР] ОПК-3.1; ПК-2.6 4		Б1.В.02 Организация защиты прав потребителей [За] ОПК-3.2; ПК-3.4 3		Б1.В.06 Мерчандайзинг [За] ПК-1.4 3		Б1.О.10 Деловые коммуникации и техника ведения переговоров в бизнесе [Эк] УК-1.3; ОПК-5.3 7		
2																					
3																					
4	Б1.О.02 История России [Эк] УК-5.2 4				Б1.О.05 Философия [Эк] УК-5.1; ОПК-1.3 4		Б1.О.09 Финансы, денежное обращение, кредит [За] УК-10.2; УК-10.3 3		Б1.В.01 Коммерческое товароведение товаров однородных групп [За] ОПК-3.1; ПК-2.6 3		Б1.В.05 Ценовая политика и ценообразование в торговле [За] ОПК-2.1; ПК-7.1 4		Б1.В.01 Бренддинг и рекламная деятельность в торговом деле [За] ПК-2.1 3		Б1.В.01 Бренддинг и рекламная деятельность в торговом деле [Эк] ПК-2.1 6						
5			Б1.О.03 Экономическая теория [Эк] УК-10.1 5																		
6																					
7																					
8	Б1.О.03 Экономическая теория [За] УК-10.1 3				Б1.О.06 Математические методы в экономике [За] УК-1.3; ОПК-5.2 3		Б1.О.11 Торговое дело [Эк] УК-1.1; ОПК-1.1; ОПК-1.2 4		Б1.В.03 Блокчейн в торговле и управление цепями поставок [За] ОПК-5.2; ПК-5.1 3												
9			Б1.О.07 Информатика и информационные технологии в профессиональной деятельности [За] УК-3.1; ОПК-6.1; ОПК-6.2 2								Б1.В.14 Налоги и налогообложение [За] ОПК-4.1; ПК-7.4 3		Б1.В.05 Ценовая политика и ценообразование в торговле [Эк, КР] ОПК-2.1; ПК-7.1 4		Б1.В.05 Ценовая политика и ценообразование в торговле [Эк, КР] ОПК-2.1; ПК-7.1 4		Б1.В.18 Организация, технология и проектирование торговых предприятий [Эк] ОПК-5.3; ПК-2.3 5		Б1.В.11 Таможенно-тарифное регулирование ВЭД [За] ОПК-1.2; ПК-7.3 6		
10	Б1.О.04 Математический анализ [За] УК-1.2; УК-1.3 2				Б1.О.13 Основы предпринимательства [Эк] УК-3.2; УК-6.2 5		Б1.В.16 Мировая экономика и международные экономические отношения [За] ОПК-1.1; ПК-1.4 2		Б1.В.08 Предпринимательство и предпринимательские проекты [Эк] ОПК-4.2; ПК-5.2 5		Б1.В.15 Бухгалтерский учет и отчетность: торговля и оплад в ИС [За] ПК-1.3; ПК-6.2 3				Б1.В.09 Внешнеэкономическая деятельность организации [Эк] ПК-1.1; ПК-3.1 3						
11			Б1.О.14 Безопасность жизнедеятельности [За] УК-8.1 3				Б1.В.17 Экономика предприятий (организаций) [За] ПК-5.3; ПК-7.4 3						Б1.В.10 Бизнес-планирование [За] ОПК-4.3; ПК-4.2 3								
12																					
13																					
14			Б1.О.19 Общая социальная психология [За] УК-9.1; УК-9.2 2						Б1.В.12 Международная торговля [За] ОПК-5.1; ПК-3.1 2		Б1.В.ДВ.07.01 Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.07: Основы предпринимательства в Исламе [За] 3		Б1.В.ДВ.07.01 Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.07: Основы предпринимательства в Исламе [За] 3		Б1.В.13 Инструменты БММ-маркетинга [Эк] ПК-1.5 3		Б1.В.ДВ.01.01 Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.01: Маркетинговые исследования [Эк] (/ Послепродажное обслуживание) ОПК-2.2; ПК-1.2 5		Б1.В.ДВ.01.01 Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.01: Страхование [За] (/ Страховые и актуарные расчеты) ОПК-1.3; ПК-6.4 3		
15	Б1.О.12 Основы права [Эк] УК-2.2; УК-11.1; УК-11.2 6				Б1.О.15 Основы военной подготовки [За] УК-7.1; УК-8.2 3								Б1.В.15 Бухгалтерский учет и отчетность: торговля и оплад в ИС [Эк] ПК-1.3; ПК-6.2 4		Б1.В.ДВ.06.01 Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.06: Стандартизация, метрология и подтверждение соответствия [За] (/ Рекламно-выставочное дело) ПК-3.1 3						
16			Б1.О.23 Основы российской государственности [За] УК-11.3 3				Б1.В.19 Маркетинг [Эк] ОПК-3.3; ПК-4.3 5		Б1.В.ДВ.05.01 Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.05: Поведение потребителя [Эк] (/ Бренд-маркетинг) ПК-2.2 5		Б1.В.ДВ.08.01 Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.08: Торгово-закупочная 5										
17																					
18	Б1.О.16 Бизнесная культура и спорт УК-7.2 2																				
19			Б2.О.01 Учебная практика 3		Б1.О.17 Русский язык и культура речи 3														Б1.В.ДВ.03.01 Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.03: Логистика сервисного обслуживания 5		

з.е.	Распределение з.е. по курсам и периодам обучения																			
	Курс 1				Курс 2				Курс 3				Курс 4				Курс 5			
	Сем. 1		Сем. 2		Сем. 3		Сем. 4		Сем. 5		Сем. 6		Сем. 7		Сем. 8		Сем. 9		Сем. А	
Наименование	з.е.	Наименование	з.е.	Наименование	з.е.	Наименование	з.е.	Наименование	з.е.	Наименование	з.е.	Наименование	з.е.	Наименование	з.е.	Наименование	з.е.	Наименование	з.е.	
32																				
33																				
34																				
35																				
36																				
																				квалификационной работы [Эк] УК-6.1; УК-6.2; УК-7.1; УК-7.2; УК-8.1; УК-8.2; УК-9.1; УК-9.2; УК-10.1; УК-10.2; УК-10.3; УК-10.4; УК-11.1; УК-11.2; УК-11.3; ОПК-1.1; ОПК-1.2; ОПК-1.3; ОПК-5.1; ОПК-5.2; ОПК-5.3; ОПК-6.1; ОПК-6.2; ПК-5.1; ПК-5.2; ПК-5.3; ПК-6.1; ПК-6.2; ПК-6.3; ПК-6.4; ПК-6.5; ПК-6.6; ПК-7.1; ПК-7.2; ПК-7.3; ПК-7.4

Примечание Учебный план бакалавриата 'УП Торговое дело ОЗФО _2026.plx', код направления 38.03.06, год начала подготовки 2026